

CONVENZIONE ASIO – ARIANTO

Grazie ad una convenzione tra A.S.I.O. e ARIANTO s.r.l., i Soci ASIO possono avvalersi degli interessantissimi **servizi di consulenza e formazione** che Arianto propone ad un prezzo vantaggioso riservato ai Soci ASIO.

ARIANTO propone **due tipologie** di servizi per gli studi odontoiatrici:

1- IL CPA - CORSO PRATICO ANNUALE DI MANAGEMENT E MARKETING ODONTOIATRICO, pensato e svolto su misura per gli odontoiatri, adattato a ciascuno dei partecipanti e dei loro Team. Solo 15 studi possono iscriversi perchè è il Corso più simile ad una consulenza. Per chi vuole investire su se stesso e sul successo dello Studio, il Corso Pratico Annuale CPA è stato pensato per essere svolto su misura per ciascuno. Saremo in **grado di dare risposte concrete ed aiutare realmente gli ortodontisti ad ottimizzare ed a sviluppare il successo professionale ed economico**. Sceglie il CPA chi vuole seriamente capire dove si trova e dove sta andando il proprio Studio, il mercato e l'attività personale; chi crede che il futuro sia così importante da non affidarlo a chiunque si proponga per la formazione manageriale e sa che l'esperienza di venticinque anni di consulenze, articoli, congressi ed incarichi istituzionali rappresenta un valore unico e strategico; chi è consapevole dell'importanza dei principi etici e qualitativi nella comunicazione. Il CPA si svolge con un esclusivo programma scientifico e con una didattica coinvolgente. Oggi alla sua 14^a edizione verrà consegnato gratuitamente il software per il Controllo di Gestione ed un Tutor dedicato seguirà tutti gli iscritti che ne faranno richiesta, per la durata del Corso Annuale. Un Corso esclusivo, soluzioni misurabili e vantaggio competitivo. Il Corso più simile ad una Consulenza. Chiedi informazioni. Costo: "CPA" € 3.200,00 (+ IVA). Sconto del 10% riservato ai Soci ASIO.

<http://www.arianto.it/cpa-corso-simile-a-consulenza/>

2- CONSULENZA DI DIAGNOSI GESTIONALE DI MANAGEMENT & MARKETING PER LE STRATEGIE DI SUCCESSO.

La *consulenza sarà svolta in un giorno*, fase Diagnosi "Check Up Analysis" presso il Socio ASIO o presso la sede Arianto.

La fase Diagnosi "Check Up Analysis" è **indispensabile per comprendere ed allineare eventuali scostamenti economici, adattamenti metodologici, protocolli organizzativi e processi decisionali anche economici e finanziari**. Tutta la consulenza è impostata attraverso attività pratiche operative e misurabili personalizzata sulle esigenze del Socio ASIO.

Diagnosi Check Up Analysis è svolta esclusivamente dal Prof. Antonio Pelliccia.

La Consulenza sarà preceduta dalla richiesta di raccolta della documentazione e durante l'incontro presso il cliente si svolgerà una giornata di attività manageriale finalizzata alla diagnosi manageriale degli obiettivi.

Seguirà quindi una relazione per la realizzazione del piano operativo di Management o di Marketing personalizzato. Saranno considerati tutti gli elementi utili per la promozione dello studio dentistico e per lo sviluppo della metodologia di Controllo di Gestione. Costo: "Check Up Analysis" a € 1.800,00 (+ IVA + costi di trasferta se il Socio ASIO è fuori la sede elettiva di Milano). Prezzo già scontato per i soci ASIO.